



**Professionelles Interimmanagement  
in der Nahrungsmittelindustrie**

**Food Resource Management vermittelt  
Manager, Wissen & Know How.**

## **Ein renommierter Kunde ist mit folgender Anfrage an mich heran getreten:**

Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen der deutschen Feinkostindustrie mit Sitz in NRW. Der hohe Qualitätsanspruch unserer Produkte, die leidenschaftliche Kundenorientierung unserer Vertriebsorganisation, sowie die Fokussierung auf regionale Besonderheiten sind Rahmenbedingungen eines kontinuierlichen Wachstums und Basis einer fast 100-jährigen Firmengeschichte.

Als Nachfolger für den aus Altersgründen ausscheidenden Stelleninhaber suchen wir den

## **Vertriebsleiter (m/w) Frische zur Festanstellung**

### **Verantwortlich für:**

- Führung und Kontrolle einer frischdienstorientierten Außendienstorganisation in Nielsen 2
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Umsatz- und Absatzziele im LEH / LGH
- Planung, Budgetierung und Kontrolle des gesamten Verkaufsgeschehens
- Führen von Listungs- und Jahresgesprächen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Neukundenakquisition

### **Ihr Profil:**

- Profunde Berufsausbildung im Vertrieb, insbesondere frischer Lebensmittel
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlich gelagerten Position der Lebensmittelindustrie
- Kommunikationsstarke, überzeugende Persönlichkeit, die zu führen und aufgrund ausgeprägter Feinkostaffinität die Entwicklung der Marke voranzutreiben weiß

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins, vorzugsweise per Mail, an:

**blancke@food-resource.de**

Ansprechpartner / Beratung: Andreas Blancke, Food Resource Management GmbH.