



Professionelles Interimmanagement  
in der Nahrungsmittelindustrie

Food Resource Management vermittelt  
Manager, Wissen & Know How.

## Expertenanfrage (Festanstellung) – interimistischer Einstieg ist möglich

Ein renommierter Kunde aus Norddeutschland der **Anlagen und Komponenten für die Lebensmittelindustrie** herstellt, ist mit folgender Anfrage an mich herangetreten:

### Gesucht wird:

### Vertriebsleiter(in) für den Bereich Lebensmittel- und Getränkeindustrie

#### Anforderungen:

- Kompetent und branchenerfahren in Verkauf und Vertrieb
- Erfahrungen aus dem Bereich Anlagen- und Maschinenbau oder chemischen Zulieferindustrie
- berufliche Erfahrung in der Reinigungstechnologie
- Teamleitung von bis ca. 6 Kollegen (1 international)
- Internationale Reisebereitschaft
- verhandlungssicheres Englisch

#### Aufgabenstellung:

- Deutliche Steigerung des rentablen Umsatzes
- Ausbau und Professionalisierung der vertrieblichen Tätigkeiten
- Erschließung neuer Märkte (international sowie Branchen)
- Reiseanteil ca. 60-70%
- Sie sind der Geschäftsführung direkt unterstellt

**Die renommierte Marke und das innovative Aufgabengebiet werden Sie überzeugen!**

Ansprechpartner / Beratung: Andreas Blancke, Food Resource Management GmbH.  
Mobil: +49 176 78277295 / [blancke@food-resource.de](mailto:blancke@food-resource.de)